

Sessió informativa

**Novetats en el Sistema de Compra
Consorti de Salut i Social de Catalunya
(CSC)**

Barcelona, 11 de febrer de 2019

Agenda

1. Presentació del Consorci (CSC)
 2. El nou model de compra de medicaments del CSC
 3. La relació amb els proveïdors
 4. Les licitacions sota el sistema dinàmic d'adquisició
 5. Precs i preguntes
-

1. Presentació del Consorci (CSC)

L'equip de farmàcia (AFM)



Antoni Gilabert Perramon

- Doctor en farmàcia, Màster en salut pública. Formació en direcció d'institucions sanitàries, funció gerencial i direcció de persones.
- Professor associat de Farmàcia Clínica i Farmacoteràpia, Universitat de Barcelona.
- Des de l'any 2000 fins al març de 2017: Responsable de Farmàcia i del Medicament del Servei Català de la Salut (CatSalut).
- Des d'abril 2017: Director de l'Àrea de Farmàcia i del Medicament del Consorci de Salut i Social de Catalunya (CSC).



Josep Maria Guiu Segura

- Llicenciat en Farmàcia i en Bioquímica. Especialista en farmàcia hospitalària. Màster en Medicina Translacional. Màster en direcció mèdica i gestió clínica.
- Professor associat de Farmàcia Clínica y Farmacoteràpia, Universitat de Barcelona.
- Vice-president per Europa de la Secció de farmàcia hospitalària de la Federació Internacional de Farmàcia (FIP).
- Des de maig de 2017: Cap de Planificació i Coordinació Farmacoterapèutica del Consorci de Salut i Social de Catalunya (CSC).

L'equip de contractacions (SACAC)



Paula Hors

- Llicenciada en Dret per la Universitat Pompeu Fabra. Màster en contractació pública en el sector sanitari per *Tesera de Hospitalidad* i curs d'especialització en contractació pública del Col·legi d'Advocats de Barcelona.
- Activitat docent en contractació pública.
- Des de gener de 2015, assessora jurídica en el Servei Agregat de Contractacions Administratives del Consorci de Salut i Social de Catalunya i des de setembre de 2017, cap del Servei Agregat de Contractacions Administratives del CSC.



Araceli Moratalla

- Des d'abril de 2001, tècnic de processos en el SACAC i des de juny de 2015, coordinadora de procediment de la central de contractació del Servei Agregat de Contractacions Administratives.
- Coordinadora de qualitat de la Norma Europea EN ISO 9001:2015 i delegada de prevenció de riscos laborals, des del mes de febrer de 2006.



Virginia Campo

- Des d'octubre de 2018 forma part de l'equip de la central de contractació del Servei Agregat de Contractacions Administratives.
- Encarregada de la part administrativa dels contractes derivats.

QUÈ ÉS EL CONSORCI

El Consorci de Salut i Social de Catalunya (CSC) és una entitat pública

de caràcter
origen en

El CSC, r
prop d'un
part, als
desenvo
de salut,
valor afe
adaptant
social i d

Tots els associats al CSC són entitats públiques i/o privades sense ànim
de lucre.

Presentació CSC

El Consorci de Salut i Social de Catalunya (CSC) és una entitat pública de caràcter local i base associativa, fundada el 1983, referent en el sector, que exerceix la representació i defensa de prop de 100 associats (centres sanitaris, socials i ajuntaments) i 43.000 professionals, als que presta un marc de protecció, de reforç i desenvolupament de les seves funcions en relació als serveis socials i de salut

COM ENS
ORGANITZEM

ELS NOSTRES
ASSOCIATS

Qui són els nostres associats?



25

Ajuntaments



2

Diputacions



39

Hospitals d'aguts



53

Equips d'Atenció Primària



46

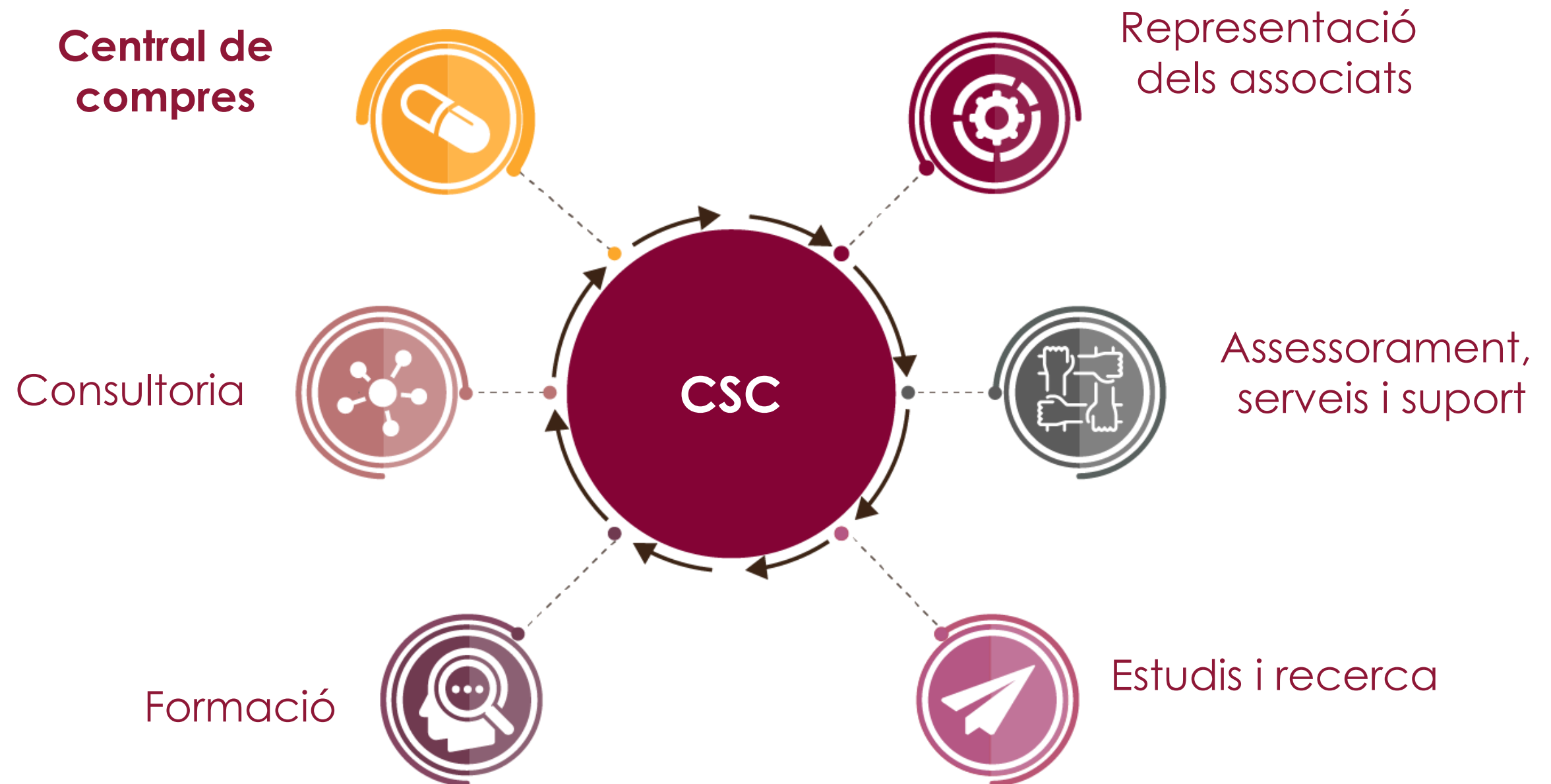
Centres d'Atenció Intermitja



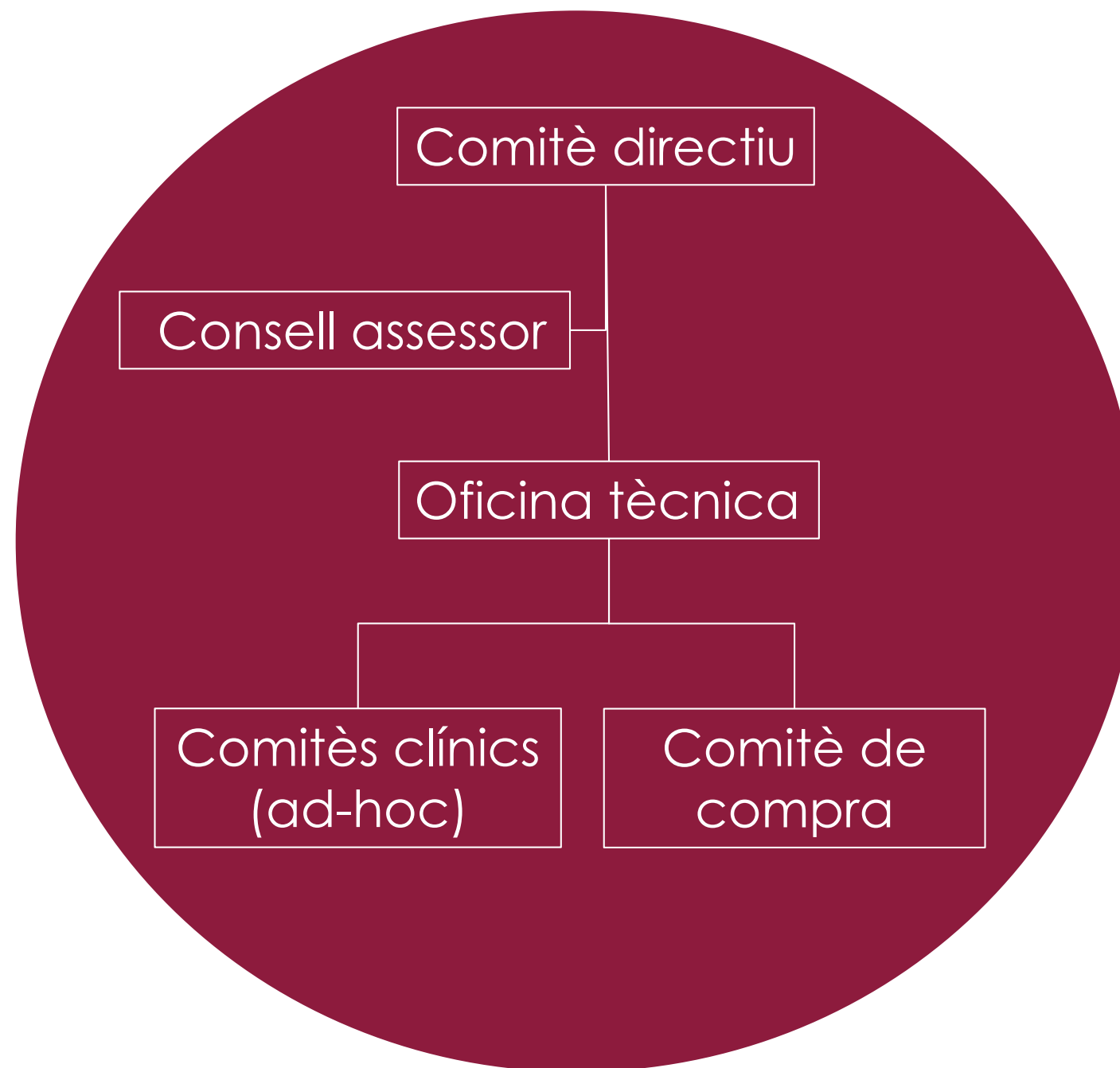
106

Dispositius de Salut Mental

Què oferim des del Consorci?

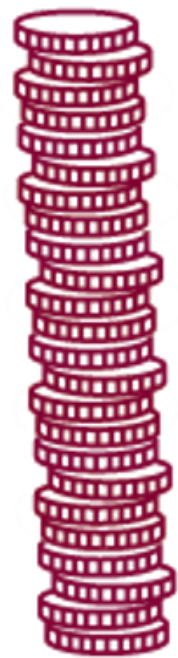


Com està estructurada la central de compres?

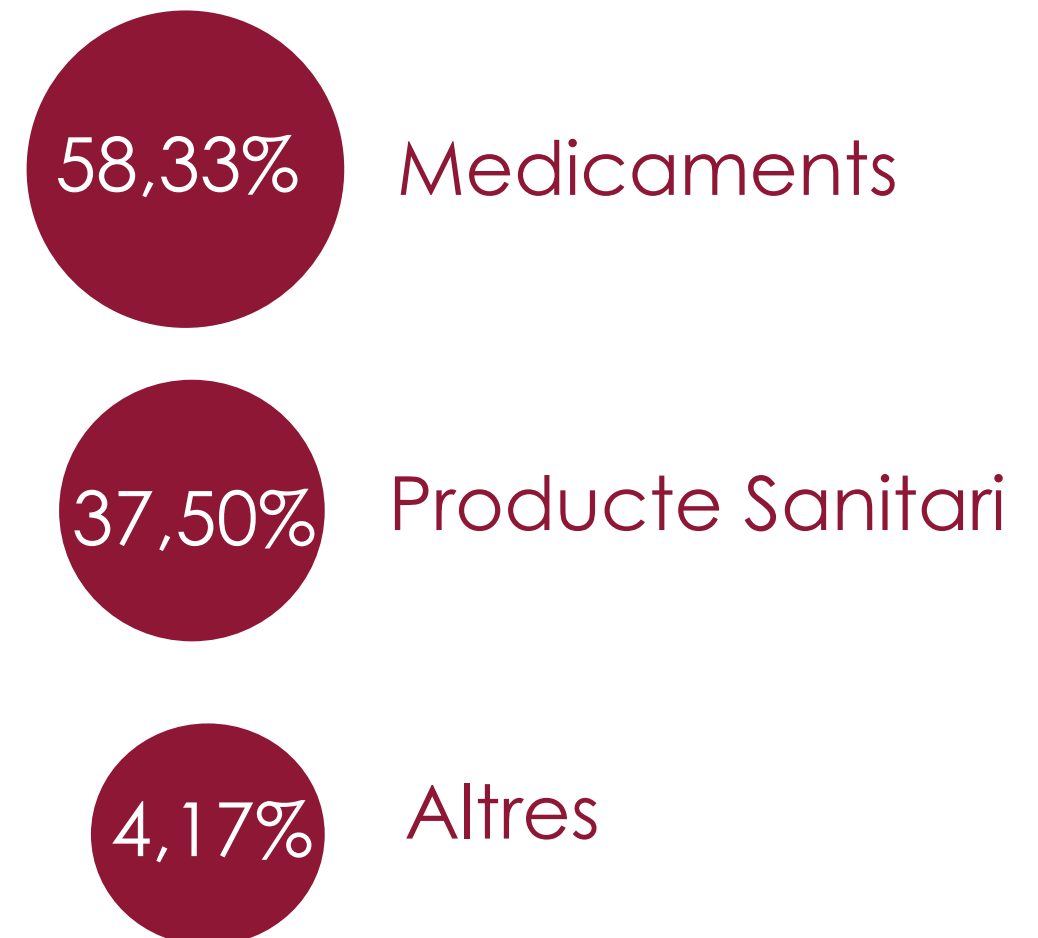
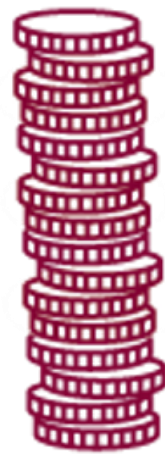


Quines són les nostres xifres? (volum licitació 2018)

909 M€
volumen total



854 M€
volumen central
de contratació



Licitacions actuals del CSC anunciades a la plataforma de la Generalitat

**Generalitat de Catalunya**
gencat.cat

**Unió Europea**
Fons europeu de desenvolupament regional
Una manera de fer Europa

[Mapa web](#) [Contacte](#) [Castellano](#) [Aranès](#) [English](#)

[Temes](#) | [Serveis](#) | [Generalitat](#) | [Catalunya](#) | [Seu electrònica](#)

**Contractació Pública**

[Presentació](#)
Perfils de contractant
[Licitació electrònica](#) →
[Perfil del licitador](#)
[Bústia d'innovació](#)
[Junta Consultiva de Contractació Administrativa](#) →
[Direcció General de Contractació Pública](#) →

[Registre d'incidències](#)

Alertes futures i consultes preliminars del mercat (271)

Avís
SESSIÓ SOBRE L'ÚS DE L'EINA DE LICITACIÓ ELECTRÒNICA "SOBRE DIGITAL" ADREÇADA A EMPRESSES LICITADORES: 14 DE FEBRER DE 2019.
Més informació:
<https://bit.ly/2yAny6L>

[Inici](#) > [Perfils de contractant](#) > [Consorci de Salut i d'Atenció Social de Catalunya](#) > [Licitacions](#) > [Anuncis de licitació](#)

Anuncis de licitació

[< Tornar](#)

Tipus de contracte

Hi ha 12 anuncis de licitació en Tots

- Acord marc per al subministrament de MEDICAMENTS II**
Esmentat en data: 07/02/19 12:24 h
- Acord marc per al subministrament del medicament RITUXIMAB**
Data de publicació: 04/02/19 17:00 h
- Acord marc per al subministrament de BISTURIS**
Data de publicació: 25/01/19 15:15 h
- Acord marc del subministrament de SUTURES MANUALS**
Esmentat en data: 24/01/19 11:50 h
- Acord marc del subministrament de pròtesis i artroscòpia**
Esmentat en data: 22/01/19 09:40 h
- Acord marc per al subministrament de pròtesis de genoll, colze i ciments**
Esmentat en data: 18/01/19 12:40 h
- Acord Marc per al subministrament de Material d'Esterilització**
Data de publicació: 24/12/18 10:40 h
- Acord marc per al subministrament de MEDICAMENTS I**
Data de publicació: 10/12/18 16:45 h
- Acord marc per al subministrament de MALLES**
Data de publicació: 03/12/18 14:00 h
- Acord marc del subministrament de Medicaments Inmunosupressors Selectius**
Data de publicació: 17/10/18 11:00 h

- Rituximab
- Immunosupressors
- Adalimumab
- Trastuzumab
- Material quirúrgic
- Pròtesis

[1](#) [2](#) [Següent](#) [Última](#)

[Avís legal](#) | [Sobre el web](#) | [© Generalitat de Catalunya](#)

2. El nou model de compra de medicaments del CSC

Nou marc conceptual de la compra del CSC



Descripció del nou model de compra (I)

- El nou model de central de compres pretén impulsar un model de compra integral que:
 - Vagi més enllà de la compra basada exclusivament en el preu i de la preparació dels expedients de contractació.
 - Contempli una visió ample, planificada, proactiva, estratègica, clínica i econòmica.
 - Fomenti l'estratègia col·laborativa.
-

Descripció del nou model de compra (II)

- Aquest nou model de central de compres ha de permetre (I):
 - Ser més proactius en la compra
 - Anticipar i planificar a través de l'anàlisi de necessitats i de mercat, anticipant el debat clínic, establint consultes amb el mercat, obtenint una visió global, fent benchmarking d'altres llocs i jugant amb la temporalitat de les licitacions.
 - Incorporar el concepte de cost d'oportunitat i la relació cost-efectivitat en l'estratègia de compra.
 - Consensuar la millor estratègia terapèutica i posar la compra al servei de la clínica.
 - Impulsar el seguiment de resultats per retroalimentar la compra.
-

Descripció del nou model de compra (II)

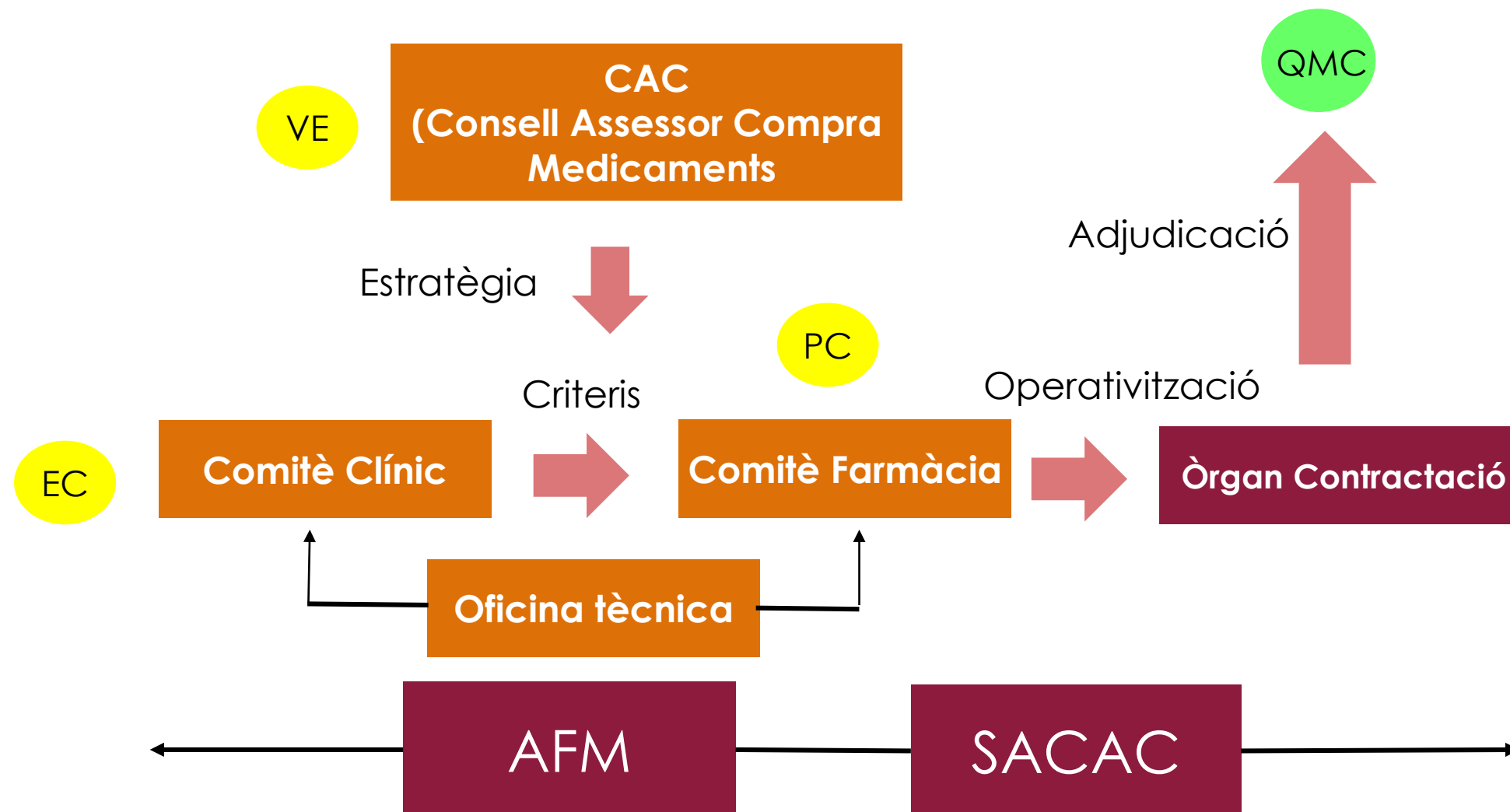
- Aquest nou model de central de compres ha de permetre (II):
 - Implicar als assistencials en la compra a través del llenguatge clínic i no estrictament econòmic.
 - Desenvolupar mecanismes que facin compartir la incertesa tant econòmica com de resultats clínics amb el mercat.
 - Agregar no només volums sinó també la intel·ligència.
 - Establir un model col·laboratiu que fomenti la potència assistencial i de compra.
 - Impulsar altres sinèrgies que contemplin els processos logístics i de finançament.

Model organitzatiu de la compra de medicaments del CSC

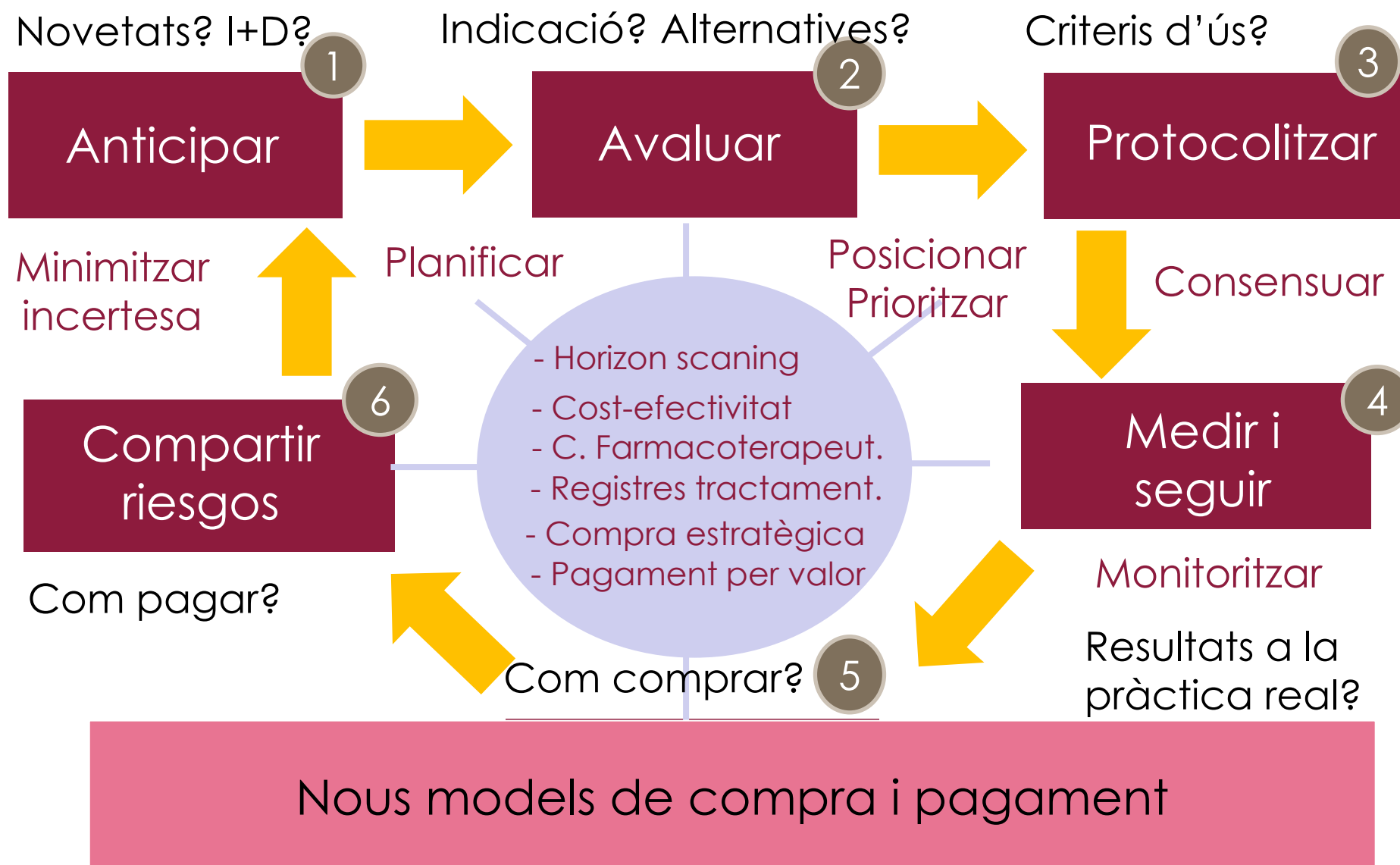


$$VE + EC + PC = QMC$$

Visió Estratègica + Expertesa Clínica + Potència Compra = Qualitat al millor cost



Programa integral de compra innovadora (Consorci de Salut i Social de Catalunya)



Novetats 2019

Incorporació del CSC com a membre oficial de la EHPPA



Aliança europea d'organitzacions de compra públiques i sense ànim de lucre fundada el 2012.

Promoure la cooperació i intercanvi d'informació entre els seus membres amb l'objectiu de millorar els processos de compra que aportin una millora estratègica i de competitivitat

MEMBER	COUNTRY	NAME	Nombre associats	Volum de compra (M€)
		NHS Commercial Solutions	70	-
		RESeau des Acheteurs Hospitaliers	+300	800
		Sykehusinnkjop	54	4000
		EK-UNICO	12	1400
		Hopitaux Universitaires Genève	5	900
		Nederlandse Federatie Van Universitair Medische Centra	-	-
		MERCURHOSP	12	6
		Societa di Committenza della Regione Piemonte	21	20
		Serviços Partilhados do Ministerio da Saúde	53	1000

Agrupació de 11 central de compra dels països:

Regne Unit

França

Noruega

Alemanya

Suïssa

Països Baixos

Bèlgica

Itàlia

Portugal

Dinamarca *

Espanya *

* Noves incorporacions 2018

3. La relació amb els proveïdors

La relació amb els proveïdors

**IGUALTAT DE TRACTE
I CONCURRÈNCIA**

TRANSPARÈNCIA

- **EN EL MARC D'UNA LICITACIÓ (perfil del contractant)**
 - Consultes preliminars / prèvies
 - Anuncis previs
 - Anuncis de licitació
- **AMB CARÀCTER GENERAL I CONTINU (sessions i reunions)**
 - Nous medicaments
 - Abordatge d'àrees terapèutiques
 - Fórmules innovadores d'accés
 - Models de compra i pagament

4. El sistema dinàmic d'adquisició pels medicaments exclusius

Sistemes de Racionalització Tècnica de la Contractació

Acords marc

Tramitació mitjançant algun dels procediments de contractació previstos a la llei (habitualment obert SARA o negociat sense publicitat per "exclusivitat")

Sense tots els termes establerts "OBERT"

Amb tots els termes establerts "TANCAT"

Amb diversos empresaris

Amb un únic empresari

Amb diversos empresaris

Sistemes dinàmics d'adquisició

Central de contractació

Servei especialitzat que centralitza la contractació destinada a les entitats del sector públic adherides

Adquirir subministraments i serveis

Adjudicar contractes

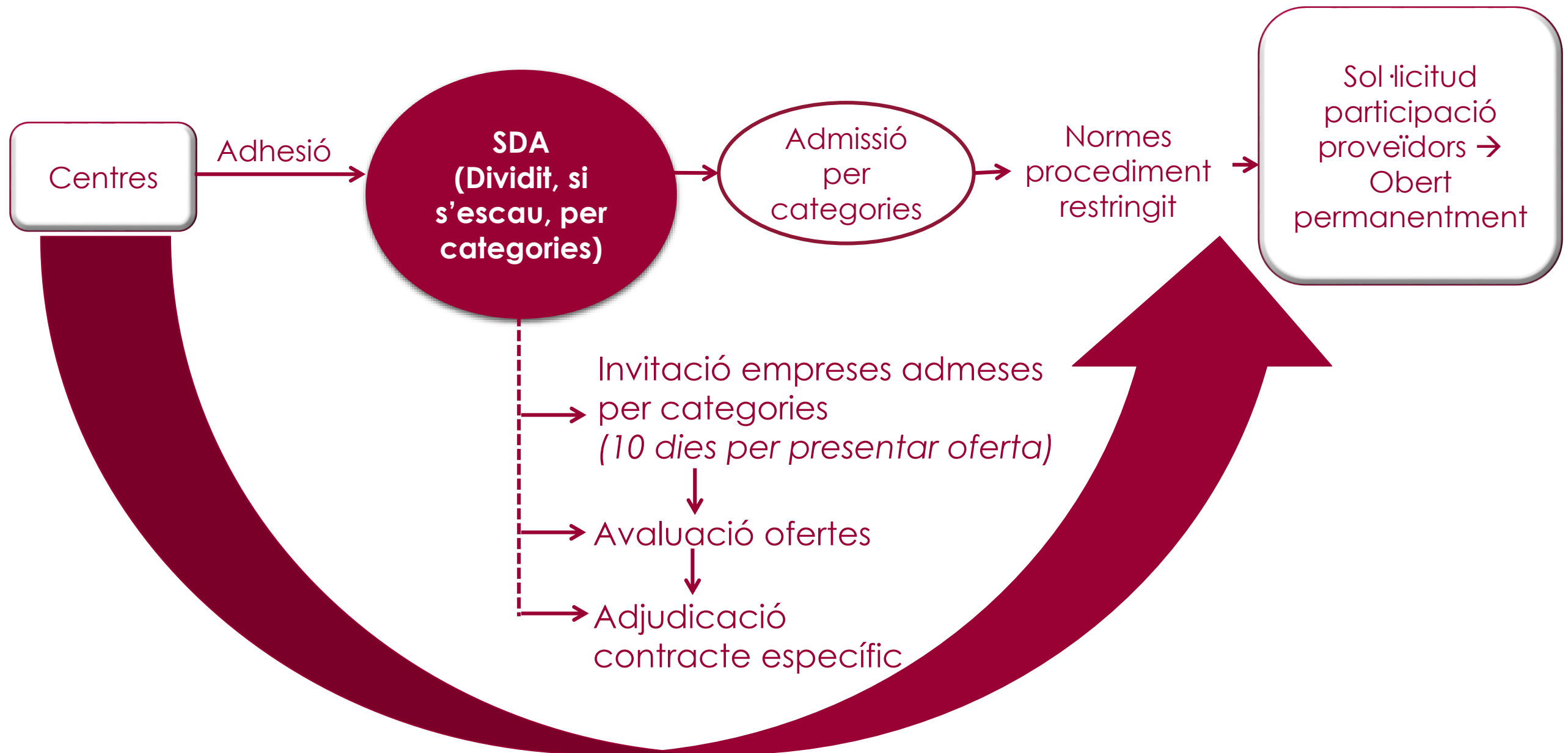
Celebrar acords marc

Celebrar sistemes dinàmics d'adquisició

Sistemes Dinàmics d'Adquisició (arts. 223 a 226 LCSP)

- Procés totalment electrònic, amb durada limitada i determinada en els Plecs, i que ha d'estar obert durant tot el període de vigència a qualsevol empresa interessada que compleixi amb els criteris de selecció.
- S'apliquen les normes del procediment restringit per a entrar en el sistema, excepte algunes especialitats (no es pot limitar el nombre de candidats admissibles en el sistema).
- Es poden crear categories de productes.
- Totes les comunicacions dins del sistema es faran per via electrònica.
- Per a adjudicar cada contracte en el marc del sistema cal licitar, convidant a totes les empreses admeses al sistema per a cada categoria a presentar oferta, i adjudicant en base als criteris de valoració predefinitos.
- El termini per a presentar ofertes en les licitacions dels contractes específics en el marc del sistema serà com a mínim de 10 dies.
- Els contractes específics en el marc del sistema es perfeccionen amb l'adjudicació i la seva durada màxima en el cas de serveis i subministraments és de 5 anys, incloses les possibles pròrrogues.

Sistema Dinàmic d'Adquisició (SDA)



SDA a tramitar pel CSC per a l'adquisició de medicaments exclusius

- Nombre de categories de productes: tantes com empreses amb medicaments patentats i, a més, una categoria residual.
- El CSC licitarà tots els contractes específics en el marc del SDA nom de tots els centres adherits.
- El CSC pot licitar dins del SDA, a criteri propi, qualsevol medicament exclusiu que es vagi introduint en el mercat i que estigui patentat per alguna de les empreses que han estat admeses al SDA.
- Les empreses poden sol·licitar entrar en el SDA en qualsevol moment. Se les admetrà si compleixen els requisits de solvència fixats i ja no se'ls torna a demanar que aportin documents del sobre A, només que periòdicament declarin que mantenen la solvència i la no concurrència de prohibicions per a contractar.
- Per a cada licitació de cada contractes específics es convidarà a presentar oferta a les empreses admeses en la categoria corresponent (en principi una empresa per categoria) i el termini per a presentar oferta és de 10 dies.

PRINCIPALS AVANTATGES DEL SDA DAVANT ALTRES FÓRMULES:

Permet que permanentment entrin noves empreses al sistema i, també, licitar nous productes

✓ Es necessita poc temps per a adjudicar un medicament des que s'introdueix en el mercat

= AGILITAT

5. Precs i preguntes



www.consorci.org