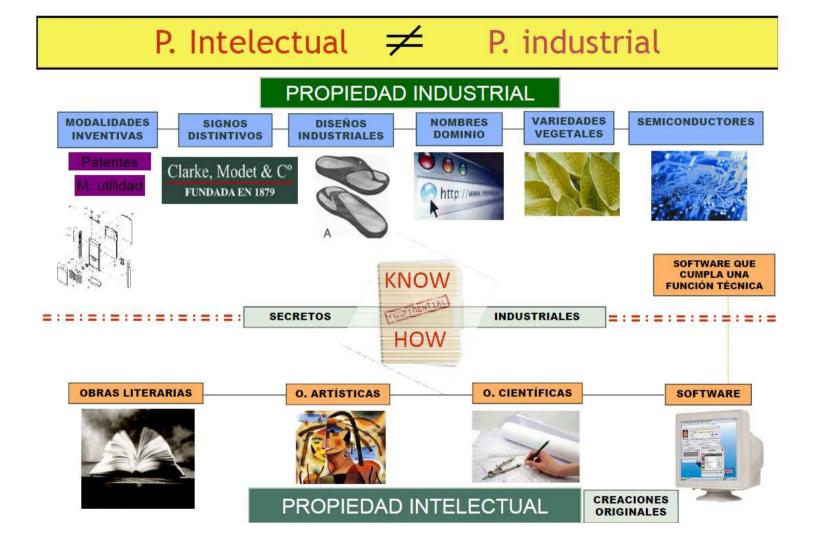




EL SECRETO COMERCIAL



ESTRATEGIAS PARA LA PROTECCIÓN DE LA PROPIEDAD INDUSTRIAL

QUE PROTEGER

CÓMO PROTEGERLO DONDE PROTEGERLO



VENTAJA COMPETITIVA

- **PATENTES**
- MARCAS

MODOS DE PROTECCIÓN: • PRINCIPIO TERRITORIALIDAD

CONOCIMIENTO SISTEMAS

DISEÑOS INDUSTRIALES • PROTECCIÓN NACIONALES/

REGIONALES



© 2019 Clarke, Modet & Co 3 01

IMPORTANCIA CRECIENTE DEL SECRETO COMERCIAL







SOCIEDAD DE LA INFORMACIÓN



CONOCIMIENTO

GLOBALIZACIÓN

ERA DIGITAL/INDUSTRIA 4.0 INTERNET DE LAS COSAS

INTELIGENCIA TECNOLÓGICA
VELOCIDAD DE CAMBIO

Relevancia creciente del Secreto



¿DE DÓNDE VENIMOS?

- 1) DISPERSA REGULACIÓN DEL SECRETO
- 2) FALTA DE ARMONIZACIÓN DEL SECRETO A NIVEL UE

¿HACIA DÓNDE VAMOS?

- 1) DIRECTIVA UE SOBRE SECRETO COMERCIAL
- 2) LEY ESPAÑOLA DE SECRETO (EN VIGOR DESDE EL 13/03/2019)

Relevancia creciente del Secreto



AUSENCIA DE CONCEPTO LEGAL DE SECRETO

¿ QUE REQUISITOS DEBE REUNIR UNA INFORMACIÓN PARA SER CONSIDERADO SECRETO?







Información empresarial

Toda información concreta y específica en el entorno de la Organización

Secreta

Información o conocimiento no generalmente conocido, ni fácilmente accesible para el circulo

Valor comercial

Conocimiento útil que comporte ventaja competitiva

Identificada y descrita

Conocimiento debe ser descrito y registrado en soporte material

objeto de medidas razonables para mantener reserva

Objeto

NO SE CONSIDERA SECRETO EMPRESARIAL:

× HABILIDADES PROFESIONALES

En particular, no podrá servir de base para justificar limitaciones del uso por parte de estos de experiencia y competencias adquiridas honestamente durante el normal transcurso de su carrera profesional.

× INFORMACION CONFIDENCIAL NO RELEVANTE



Tipos de Secretos

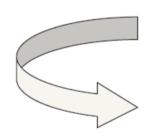
Secretos Industriales



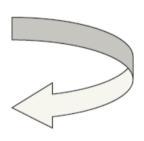
Secretos Comerciales

Métodos y Procesos de fabricación

Resultados de investigación, formulas y planos Características de productos y servicios



Algoritmos que se utilizan en programas informáticos y los mismos programas.



Arquitectura de precios, proveedores y clientes

Estrategias empresariales, métodos de negocio, sistemas de distribución, técnicas de venta, estudios de mercado...

Información financiera, costes de producción, técnicas de gestión Proyectos de reestructuración y fusión





- MONOPOLIO DE HECHO. NO CONCEDE DERECHO DE EXCLUSIVA
- NO LIMITADO TEMPORAL , NI TERRITORIALMENTE
- EFECTO INMEDIATO
- COSTE ECONÓMICO







- INGENIERÍA INVERSA
- DIVULGACIÓN
- PATENTE POSTERIOR (Derecho de pre uso)
- NIVEL DESIGUAL DE PROTECCIÓN DEL SECRETO EN LAS NORMAS NACIONALES

01

RELEVANCIA CRECIENTE DEL SECRETO



¿ Cuando proteger mediante Secreto las invenciones?

- La invención no es patentable.
- Certeza de que se va poder mantener el secreto sobre la información.
- La información o el conocimiento no se considere de suficiente valor como para ser objeto de una patente.
- El secreto se refiere a un proceso de fabricación en lugar de un producto (ingeniería inversa).
- Sea solicitada una patente y se esté a la espera de que le sea concedida.
- Se trate de Software para poder impedir el desarrollo de programas derivados, protegiendo el código fuente.
- ♣ Ciclo de vida de la información no muy largo: proceso continúo de innovación y cambio

© 2019 Clarke, Modet & C*



02

DIFERENCIA DE OTRAS FIGURAS

DIFERENCIA DE OTRAS FIGURAS

SECRETO

VS

DERECHOS PROPIEDAD INDUSTRIAL E INTELECTUAL

SECRETO

- Monopolio de hecho
- Reserva de la información
- Duración mientras sea valido
- Sin limite de territorialidad
- Medidas de seguridad
- Coste

PROPIEDAD INDUSTRIAL E INTELECTUAL

- Monopolio de derecho
- Publicidad
- Duración limitada
- territorial
- Registro
- Alto coste



03

MEDIDAS DE PROTECCIÓN DEL SECRETO



RIESGOS A TENER EN CUENTA



GESTION DE LA INFORMACIÓN SECRETA

Problemas con gestión de la información Secreta

Indebida identificación o clasificación



- Insuficiente descripción
- No adopción de medidas de protección sistematizadas
- Deficiencias probatorias
- Divulgación





MEDIDAS RAZONABLES PARA LA PROTECCIÓN

NO HAY ESTANDAR DE MEDIDAS RAZONABLES



FIRMA DE ACUERDO DE CONFIDENCIALIDAD NO ES SUFICIENTE

Sistemas de Gestión del Secreto Empresarial







MEDIDAS RAZONABLES PARA LA PROTECCIÓN

MEDIDAS LABORALES



- Pacto de confidencialidad.
- Pacto de No competencia (2 años-retribuido)
- Reconocimiento y cesión de derechos PII a favor de la empresa sobre resultados que realice en marco de actividad
- Manuales de Buenas prácticas en el tratamiento de la información y los medios tecnológicos de la empresa
- · Código ético.
- Política de cumplimiento normativo. Compliance. Mapa de riesgo de apropiaciones indebidas
- Política de entrada y salida del trabajador
- Formación en Política de seguridad en el tratamiento del secreto propio o de terceros

03

MEDIDAS PROTECCIÓN DEL SECRETO



MEDIDAS RAZONABLES PARA LA PROTECCIÓN

ACUERDO DE CONFIDENCIALIDAD



- Definir e identificar la información confidencial (Anexo)
- Establecer el objeto o finalidad del acuerdo. Usos autorizados
- Transcribir revelación oral de secreto(acta reuniones- emails)
- Medidas internas y externas para garantizar la confidencialidad (Plan de gestión de incidencias)
- Duración. (obligación de secreto más allá de vigencia del contrato)
- No reivindicación de derechos PII
- Resolución del acuerdo: Devolución de información, destrucción de copias (Seguimiento en la ejecución del acuerdo)



MEDIDAS RAZONABLES PARA LA PROTECCIÓN

CLAUSULAS DE CONFIDENCIALIDAD

- Proveedores
- Subcontratistas
- Clientes
- Colaboradores

- Informar del carácter confidencial de la documentación al personal que haya de tener acceso.
- Garantizar y responder del cumplimiento
- No hacer uso fuera del ámbito autorizado o una vez extinguido el acuerdo
- No proceder a la copia o reproducción
- Adoptar medidas de seguridad para garantizar la integridad y reserva de la información

Medidas de protección



IDENTIFICACIÓN Y CLASIFICACIÓN DEL CONOCIMIENTO INNOVADOR

Criterios de clasificación

MEDIDAS LABORALES

Cultura de los empleados. Pactos de confidencialidad. No competencia. Código Ético

DEPÓSITO EN ESPACIOS FÍSICOS Y LÓGICOS: ACCESOS RESTRINGIDOS MEDIDAS DEL ENTORNO LÓGICO

(Encriptación de la información. Definición de perfiles. Sistemas de control de intercambio de información. Anti –virus. Disponer de un plan de contingencia (paliar riegos de pérdida de información crítica

EXTERNAS

ACUERDOS DE CONFIDENCIALIDAD PROTECCIÓN DE LA INFORMACIÓN

Reserva de derechos Copyright Identificación

PRUEBA:
CREACIÓN DEL SECRETO Y DE SU PROTEGIDO, Y ACCESO, USO Y DIVULGACIÓN
ILÍCITA



EL SECRETO EMPRESARIAL - OBJETO DEL DERECHO DE PROPIEDAD



COTITULARIDAD

TRANSMISIBILIDAD: CESION Y LICENCIA



RÉGIMEN LEGAL DE LICENCIA DE SECRETO

Alcance : Todos los actos que integran la utilización del secreto empresarial

Carácter: Se presume no exclusiva

Facultad de uso: No cesión o Sublicencia sin acuerdo previo

Obligación: adoptar las medidas necesarias para evitar la

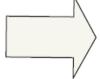
violación del secreto empresarial





MEDIDAS LEGALES FRENTE A VULNERACION

CONDUCTAS PERSEGUIBLES



OBTENCIÓN

DIVULGACIÓN

EXPLOTACIÓN

Violación de Secretos Empresariales

Obtención ilícita de un Secreto

- ✓ Acceso, apropiación o copias sin el consentimiento de su titular
 - ✓ Que contengan el secreto empresarial
 - √ A partir de los cuales se pueda deducir
- Cualquier actuación contraria a las prácticas desleales
- ✓ Adquiriente indirecto: sepa o debiera haber sabido que obtenía el secreto empresarial directa o indirectamente de quien lo utilizaba o revelaba de forma ilícita

Utilización o revelación ilícita de un Secreto

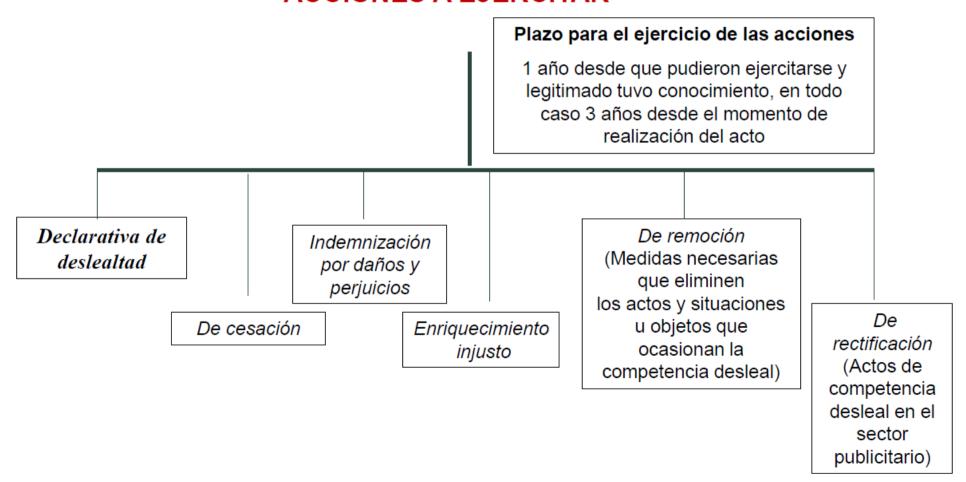
- ✓ Obtenido sin consentimiento del titular
- ✓ Incumplimiento del acuerdo de confidencialidad o cualquier otra obligación de no revelar el secreto
- ✓ Incumplimiento de una obligación contractual o cualquier otra que limite la utilización del secreto empresarial
- Mediar mala fe (sepa que es materia confidencial)
- ✓ Explotación de "mercancías infractoras"





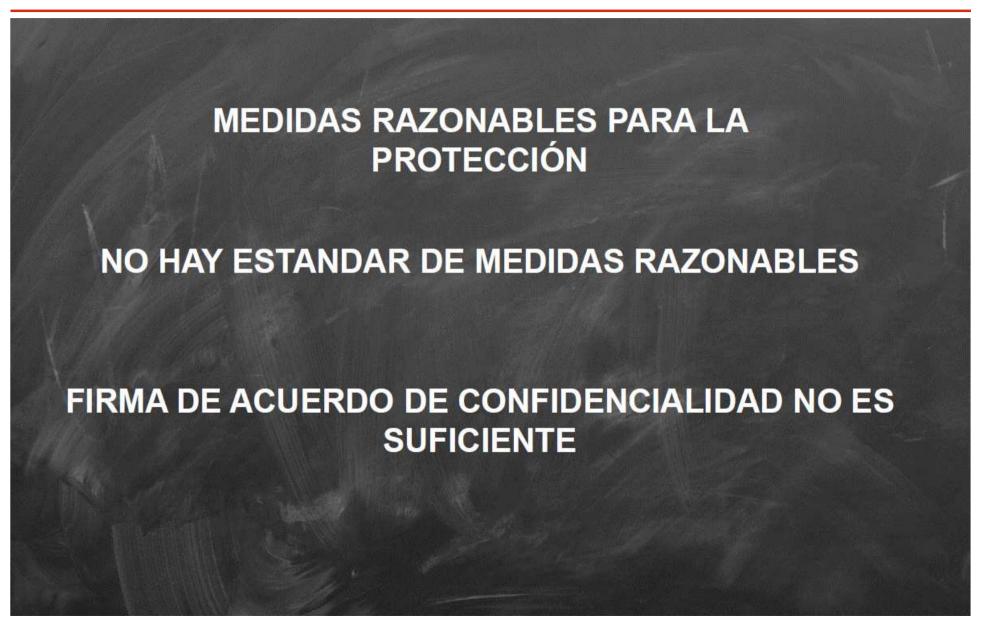
MEDIDAS LEGALES FRENTE A VULNERACION

ACCIONES A EJERCITAR



© 2019 Clarke, Modet & Co

Medidas de Protección del Secreto



Clarke, Modet & C°



www.clarkemodet.com